

Paralelo del crecimiento económico del Perú con Sudamérica
Comparison of the economic growing of Peru with South America

Laura Alejandra Carreño Sánchez¹

Fundación Universitaria Empresarial de la Cámara de Comercio de Bogotá –
Uniempresarial, Bogotá, Colombia

Resumen: El Perú aunque ha pasado por varios momentos de crisis y desestabilidad económica ha logrado aplicar las políticas necesarias para mantener una economía estable que se ve reflejada en su rápido crecimiento y armonía sobresaliendo de sus hermanos sudamericanos, principalmente por medio de la acumulación de reservas en el boom de productos mineros y la apertura del mercado al comercio internacional. Los otros países aunque no han aplicado las mismas estrategias en sus economías se ven débiles en indicadores como el PIB, el desempleo y la inflación con respecto al país andino.

Palabras clave: crecimiento económico, crisis económicas, comercio internacional, Sudamérica.

Abstract: Peru even had passed for few moments of crisis and economic instability had make apply the necessary politics for keep a stable economy that is reflect in its fast growing and harmony standing out of its south American brothers, mainly through of accumulation of reserves in the mining products boom and the market opening to the international trade. The other countries even they had not apply the same strategies in their economies look weak in indicators like GDP, unemployment and inflation with respect to the Andean country.

Key words: economic crises, economical growing, international trade, South America.

¹ Profesional en Finanzas y Comercio Exterior
laurahalejandra@hotmail.com

Introducción

Como se ha visto durante la última década e incluso desde atrás, el Perú ha sido un país que ha sobresalido con respecto a sus iguales suramericanos en el crecimiento que ha tenido, se han cumplido e incluso sobrepasado las metas de desarrollo, no se ha visto tan afectada su economía a las ultimas crisis financieras mundiales, entre otros, sin embargo, es preciso analizar el porqué de sus excelentes resultados.

Este escrito está compuesto en primer lugar por un contexto histórico-económico del Perú, abarcando desde 1950 la industrialización, pasando por la crisis de la deuda de 1980, los resultados del Consenso de Washington de los 90's y la crisis financiera internacional, explicando las medidas que tomo el Perú en cada uno de los hechos mencionados anteriormente, en la segunda parte, se podrán evidenciar las causas y consecuencias que tuvieron los hechos del primer capítulo en el éxito del desarrollo y el crecimiento económico de este país y por ultimo un paralelo con los países de Sudamérica, dejando en evidencia la victoria de las estrategias aplicadas por el Perú que en contra parte no tuvieron en su radar los otros países.

Desarrollo

1. Contexto histórico-económico del Perú:

1.1. *Industrialización:*

La Conferencia de la Habana celebrada del 21 de noviembre de 1947 al 24 de marzo de 1948 fue un evento de las Naciones Unidas sobre comercio y empleo que tenía como principales objetivos: promover el intercambio de bienes y la cooperación internacional, aumentar la producción y por ende la expansión de la economía mundial y fomentar el desarrollo industrial de los países que estuvieran en sus comienzos; para lograr este último objetivo fue creada la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), en cabeza de Raul Prebisch, quien propuso la Industrialización Sustitutiva de Importaciones (ISI), un modelo económico enfocado a países tercermundistas que podría dar solución a las secuelas económicas tras la Segunda Guerra Mundial y la Gran Depresión.

Esta teoría de orígenes mercantilistas y altamente criticada por los principios básicos de la ventaja comparativa plantea una división del mercado, en primer lugar, el centro, el cual comprende los centros industriales desarrollados del mundo y la periferia definidos como centros productores del sector primario, generalmente subdesarrollados, principalmente plantea disminuir la importación de productos y sustituirlos por similares producidos en el país, con el fin de fomentar el crecimiento de la industria y el consumo nacional. En pocas palabras, consiste en volver la producción de una nación periférica en una central.

En Latinoamérica, Perú fue el primero en implementar este modelo, dejando atrás la economía primaria exportadora, sustentándolo con la Ley de Promoción Industrial No. 13270 promulgada en 1959, la cual contemplaba aranceles reducidos a la importación de materias primas, descuentos tributarios y así mismo crediticios, para fomentar la producción nacional y el crecimiento de la industria en el país andino, sin embargo, debido a que en el momento de la reforma empezaron a disminuir de gran manera las importaciones de bienes de consumo, y siguió constante la exportación de productos mineros y agrícolas como principales sectores participantes en el porcentaje del PIB con un 20% aproximadamente, durante el segundo quinquenio de los 50's se generó un superávit comercial.

En el gobierno militar de Juan Velasco Alvarado desde 1968 cuando derroco al presidente del momento Fernando Belaúnde, fue la primera vez que se planteó un plan de desarrollo industrial, donde se abolieron muchas de las estrategias planteadas anteriormente con el fin de enmendar los errores del ISI, las principales fueron, crear el Ministerio de Industria, desarrollar investigación y tecnología y promover la

importancia a las empresas y no al producto, aunque se esperaba tener un crecimiento en la economía y la industria, armonioso y constante, diez años luego de la implementación de este sistema en retrospectiva se comunicó que no se habían cumplido los objetivos planteados de la reestructuración.

1.2. Crisis de la deuda

Iniciado en 1974-1975, el movimiento tomó mayor vigor tras las dos crisis petroleras de 1973 y 1979, antes de ser brutalmente desestabilizado por las restricciones de la política monetaria norteamericana a partir de 1979: la suba de las tasas de interés de la deuda y la desaceleración del comercio internacional fueron las causas inmediatas de la crisis abierta en 1982 (Sgard, 2012, pág. 1)

México, fue el país donde se dio a comienzo a lo que rápidamente se convirtió en una crisis internacional de la cual fue necesaria que el FMI y el Banco Mundial tomaran medidas en el asunto, desde los años 70's los directivos del FMI veían viendo la forma en que las brechas de la deuda eran cada vez más grandes, hasta imposibilitar el pago y cumplimiento de las obligaciones financieras el año en que la crisis estallo.

Debido al veloz crecimiento de la crisis, el valor que necesitaba México para solventar su economía aumentó 5 billones de dólares aproximadamente en un año, los entes gubernamentales económicos como el FMI y la FED en este periodo de tiempo a cargo de Jacques de Larosière y Paul Vockner respectivamente tomaron la decisión de impulsar la economía, exigiendo a los bancos inmersos en esta crisis solventar los 5 billones restantes, como parte de una estrategia que garantizara el compromiso multilateral para que México sobreviviera.

1.3. Consenso de Washington

Como resultado de la crisis de la deuda internacional evidenciada por aproximadamente una década en países en vía de desarrollo, era pertinente y necesario implementar ciertas estrategias para impulsar la economía, aunque la deuda ya había sido reducida en un promedio del 40% como objetivo del Plan Brady en 1989 era pertinente mantener la estabilidad y constancia en el tiempo.

John Williamson fue el economista que en un principio propuso diez recomendaciones macroeconómicas que en resumen contemplaban un ajuste estructural y generar una orientación y crecimiento hacia afuera en cada uno de los países azotados por la crisis.

Perú fue uno de los primeros en aplicar lo propuesto por el Consenso de Washington entre las principales estrategias, se privatizo y flexibilizo laboralmente, lo que atrajo capitales extranjeros superiores a los diez mil millones de dólares, también se asume que se volvió al modelo Primario exportador sustituido en un principio como lo mencionamos en el capítulo Industrialización por el ISI, debido a la sobreabundancia de dólares y el atraso cambiario en los años 90's según Gonzales de Olarte (2005)

1.4. *Crisis financiera internacional*

Luego de la burbuja inmobiliaria en 2008 que tuvo repercusiones directas en la economía mundial, era totalmente necesario tomar medidas para estabilizar el desarrollo financiero, en el Perú, se generó principalmente por medio de la tasa de cambio.

Tener una economía altamente dolarizada “beneficio” al Perú en el momento de hacer ajustes de política monetaria para beneficiar al país, en un principio debido a la gran cantidad de dólares circulantes, y que la tasa de interés se redujo, la tasa de cambio no se apreció en ningún

momento ya que durante el periodo comprendido entre 2008 y 2009 el Gobierno interviene en el momento justo, vendía dólares cuando el precio estaba supremamente alto y compraba cuando estaba supremamente bajo, lo cual mantuvo la oferta y la demanda estable junto con un avance progresivo en las reservas internacionales del Banco Central de Reserva del Perú.

2. Causas y consecuencias:

Tras las diferentes crisis internacionales y los cambios en los modelos de comercio que se han evidenciado en la historia económica y comercial del Perú se generó que se pudieran ver los sectores estrella en el mercado peruano, siendo notoriamente los hidrocarburos y la minería de cobre, que han perpetuado hasta la actualidad como principales participantes del PIB, razón por la cual se crea el Ministerio de Industria que a principios del siglo XXI se convirtió en el Ministerio de la Producción encargado de regular y supervisar los niveles de producción de los diferentes sectores industriales en el Perú que han estado en constante crecimiento.

Como consecuencia de la crisis financiera los años siguientes, fueron testigos de un periodo de recesión económica países en vía de desarrollo tales como Argentina, Brasil, Bolivia, Colombia, Ecuador, Marruecos, Turquía y Perú entre otros. No se renovaron sus créditos, ni hubo crecimiento económico, lo que repercutió en crisis sociales y una baja calidad de vida junto con periodos de hiperinflación que en Perú llegó al 22,6% en 1991, sin embargo, como estrategia planteada en el Consenso de Washington, abrir el mercado internacionalmente junto con los ajustes estructurales, lograron que más allá de que la economía peruana se recuperara de la crisis de la deuda, empezara a controlar sus indicadores y viera la importancia en la apertura económica como estrategia de inversión internacional y el fomento de relaciones gubernamentales.

Para lograr las metas planteadas anteriormente un gran apoyo iba a ser la Comunidad Andina, un acuerdo de integración entre Bolivia, Ecuador, Colombia y Perú, firmado

en 1969 que iba a velar por fortalecer las relaciones comerciales armónicamente entre el bloque, impulsar el comercio y facilitar la integración de un mercado común en Latinoamérica. Esta entidad ha generado un gran fortalecimiento en los países miembros, y ha podido superar la crisis inmobiliaria del 2009 y actualmente es uno de los acuerdos más importantes para el Perú en materia de comercio, crecimiento multilateral y movimiento de capital humano.

3. Paralelo del crecimiento económico del Perú con Sudamérica

En este capítulo se analizarán los resultados de tres indicadores macroeconómicos que pueden dar un abrebocas del desempeño económico de cada país, haciendo un énfasis en los hechos que han generado este comportamiento en cada uno de ellos.

3.1. Producto interno bruto

CRECIMIENTO ANUAL DEL PIB %																		
PAIS	AÑO																	PROMEDIO
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	
Argentina	-0,79%	-4,41%	-10,89%	8,84%	9,03%	8,85%	8,05%	9,01%	4,06%	-5,92%	10,13%	6,00%	-1,03%	2,41%	-2,51%	2,65%	-2,30%	2,42%
Bolivia	2,51%	1,68%	2,49%	2,71%	4,17%	4,42%	4,80%	4,56%	6,15%	3,36%	4,13%	5,20%	5,12%	6,80%	5,46%	4,86%	4,26%	4,28%
Brasil	4,11%	1,39%	3,05%	1,14%	5,76%	3,20%	3,96%	6,07%	5,09%	-0,13%	7,53%	3,97%	1,92%	3,00%	0,50%	-3,77%	-3,59%	2,54%
Chile	5,33%	3,30%	3,11%	4,09%	7,21%	5,74%	6,32%	4,91%	3,53%	-1,56%	5,84%	6,11%	5,32%	4,05%	1,91%	2,25%	1,59%	4,06%
Colombia	4,42%	1,68%	2,50%	3,92%	5,33%	4,71%	6,70%	6,90%	3,55%	1,65%	3,97%	6,59%	4,04%	4,87%	4,39%	3,05%	1,96%	4,13%
Ecuador	1,09%	4,02%	4,10%	2,72%	8,21%	5,29%	4,40%	2,19%	6,36%	0,57%	3,53%	7,87%	5,64%	4,95%	3,99%	0,16%	-1,47%	3,74%
Perú	2,69%	0,62%	5,45%	4,17%	4,96%	6,29%	7,53%	8,52%	9,13%	1,10%	8,33%	6,33%	6,14%	5,85%	2,35%	3,25%	3,88%	5,09%
Paraguay	-2,31%	-0,83%	-0,02%	4,32%	4,06%	2,13%	4,81%	5,42%	6,36%	-3,97%	13,09%	4,34%	-1,24%	14,04%	4,72%	2,96%	4,09%	3,65%
Uruguay	-1,93%	-3,84%	-7,73%	0,81%	5,00%	7,46%	4,10%	6,54%	7,18%	4,24%	7,80%	5,16%	3,54%	4,64%	3,24%	0,37%	1,45%	2,83%
Venezuela	3,69%	3,39%	-8,86%	-7,76%	18,29%	10,32%	9,87%	8,75%	5,28%	-3,20%	-1,49%	4,18%	5,63%	1,34%	-	-	-	3,53%

Tabla 1. Crecimiento anual del PIB %. Fuente: Elaboración propia. Datos: Banco Mundial

“El producto interno bruto es un indicador macroeconómico que da el valor agregado bruto de todos los productores de la economía” (Banco Mundial, 2017). En pocas palabras se puede evidenciar el crecimiento de un país con este indicador, el promedio a partir del año 2000 a la actualidad para el Perú es del 5,09% siendo el más alto en todos los países de Sudamérica, teniendo su pico más alto en el año 2008 antes de que la burbuja inmobiliaria reventara, contrariamente se puede ver

que en el año siguiente, en el furor de la crisis, el 50% de los países tuvo un PIB negativo, respondiendo a la desaceleración económica mundial.

Venezuela es uno de los países que tiene un desempeño debajo del promedio y del cual no se registra información oficial con respecto a los últimos tres años, aunque en el siglo XX había sido un país que se destacaba por su estabilidad económica principalmente por el petróleo, es en los últimos años donde se empieza a deteriorar, en un principio la crisis del oro negro, en la cual Venezuela no estaba preparada ya que su economía y comercio era en gran parte dependiente de este commodity, en segundo lugar, la política y los intereses de sus gobernantes han hecho que a partir del 2013 su modelo de comercio se cierre, incluso negando las transacciones realizadas en dólares, generando el cierre de compañías multinacionales y aerolíneas, escasez de alimentos y medicamentos por la suspensión de las relaciones comerciales, lo cual produjo, desempleo, inflación, entre otros, hasta el punto de dejar de ser una crisis económica y ser una crisis humanitaria en 2017.

Paraguay ha tenido un crecimiento bastante volátil en los últimos diez años, con variaciones relativas de un año a otro del 109% en el 2010, este hecho se debe principalmente en que la economía paraguaya se centra en los sectores agrícolas y luego de la crisis inmobiliaria se empezó a desarrollar el sector de la construcción, lo cual impulso significativamente el PIB junto con la tendencia mundial de un estilo de vida más saludable, que impulso los productos orgánicos agrícolas en el 2010. Luego en el año 2012 la economía se contrajo en un 84% debido a la sequía y los diferentes cambios climáticos que afectaron directamente su principal sector económico. Sin embargo, a pesar de estos diferentes resultados, en promedio, Paraguay mantiene un crecimiento armónico en gran parte por la baja presión tributaria hacia

el sector agro que se ve compensado con el pago de impuestos de consumo por parte de la clase media alta del país.

Ecuador por su parte ha tenido un crecimiento estable dentro del promedio hasta el 2015 donde su economía empezó a descender hasta llegar a un resultado del PIB negativo en 2016, este país se vio afectado como la gran mayoría en Suramérica por la crisis del petróleo el cual es uno de sus principales productos de exportación, junto con la inversión monetaria para la recuperación infraestructural de la costa del país luego del terremoto del 2015.

3.2. Inflación

PAIS	INDICE DE INFLACION %																	PROMEDIO
	AÑO																	
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	
Argentina	-0,94%	-1,07%	25,87%	13,44%	4,42%	9,64%	10,90%	8,83%	8,58%	6,28%	10,78%	9,47%	10,03%	10,62%	-	-	-	9,06%
Bolivia	4,61%	1,59%	0,93%	3,34%	4,44%	5,39%	4,29%	8,71%	14,00%	3,35%	2,50%	9,81%	4,59%	5,72%	5,78%	4,06%	3,63%	5,10%
Brasil	7,04%	6,84%	8,45%	14,72%	6,60%	6,87%	4,18%	3,64%	5,66%	4,89%	5,04%	6,64%	5,40%	6,20%	6,33%	9,03%	8,74%	6,84%
Chile	3,84%	3,57%	2,49%	2,81%	1,05%	3,05%	3,39%	4,41%	8,72%	0,07%	1,41%	3,34%	3,01%	1,79%	4,40%	4,35%	3,79%	3,26%
Colombia	9,22%	7,97%	6,35%	7,13%	5,90%	5,05%	4,30%	5,54%	7,00%	4,20%	2,28%	3,41%	3,18%	2,02%	2,88%	5,01%	7,52%	5,23%
Ecuador	96,09%	37,68%	12,48%	7,93%	2,74%	2,41%	3,03%	2,28%	8,40%	5,16%	3,56%	4,47%	5,10%	2,74%	3,57%	3,97%	1,72%	11,96%
Perú	3,76%	1,98%	0,19%	2,26%	3,66%	1,62%	2,00%	1,78%	5,79%	2,94%	1,53%	3,37%	3,65%	2,82%	3,23%	3,56%	3,60%	2,81%
Paraguay	8,98%	7,27%	10,51%	14,24%	4,32%	6,81%	9,59%	8,13%	10,15%	2,59%	4,65%	8,25%	3,68%	2,68%	5,03%	3,13%	4,09%	6,71%
Uruguay	4,76%	4,36%	13,97%	19,38%	9,16%	4,70%	6,40%	8,11%	7,86%	7,10%	6,68%	8,09%	8,10%	8,58%	8,88%	8,67%	9,64%	8,50%
Venezuela	16,20%	12,53%	22,43%	31,09%	21,75%	15,95%	13,66%	18,70%	31,44%	27,08%	28,19%	26,09%	21,07%	40,64%	62,17%	109,68%	0,00%	29,33%

Tabla 2. Índice de inflación %. Fuente: Elaboración propia. Datos: Banco Mundial

La inflación en pocas palabras se define como el aumento generalizado de los precios en un periodo específico de tiempo que en este caso es anual, aunque existen varias teorías acerca de este hecho económico, se llega a la conclusión que esta es un mal necesario:

Las tasas de interés altas ejercen un efecto negativo sobre las economías en todos los niveles, porque desalienta la inversión de las empresas y el gasto por parte de los consumidores, e incrementan los intereses que el

gobierno debe pagar por el servicio de la deuda nacional (Gutiérrez Andrade & Zurita Moreno, 2006, pág. 98)

Sin embargo, en bajos niveles, certifica el crecimiento estable de la economía.

Perú tiene el promedio más bajo de inflación de América del Sur, esto debido a que en el momento en que los precios de los productos básicos cayeron a nivel mundial, se habían acumulado reservas internacionales en los periodos anteriores que mitigaron el resultado final de inflación.

Bolivia por otro lado también ha tenido una inflación estable un poco más alta que la peruana, esto se debe principalmente a la política monetaria restrictiva que se implementó en los 90's con el fin de mitigar la hiperinflación que se vio en los años 80's debido a las crisis climáticas

Chile es una de las economías más influyentes y fuertes en el Mercosur lo cual se evidenció en la agilidad de su economía a finales del siglo XX y también en el crecimiento estable y proporcionado de su economía, junto con una inflación sana en lo que va del siglo XXI, un poco en contra de los resultados de inflación, está Uruguay, que en promedio en los últimos dieciséis años ha tenido un resultado inflacionario del 8,50% , se debe principalmente a una inflación de costos, los sectores principalmente de bienes y servicios domésticos presionan la economía y sus costos hasta el punto de generar inflación, ya que estos precios se fijan a su propia actividad y son los que presentan más aumento en la economía uruguaya en los últimos años.

3.3. Desempleo

INDICE DE DESEMPLEO %																		
PAIS	AÑO																	PROMEDIO
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	
Argentina	15,02%	17,40%	19,60%	16,03%	13,52%	11,51%	9,45%	8,41%	7,84%	8,65%	7,71%	7,18%	7,22%	7,10%	7,27%	6,62%	6,56%	10,42%
Bolivia	4,80%	5,40%	5,40%	5,45%	4,30%	5,40%	5,30%	5,20%	2,90%	3,40%	5,99%	2,70%	2,30%	2,89%	3,50%	3,50%	3,71%	4,24%
Brasil	13,98%	12,54%	13,04%	13,68%	12,87%	11,37%	11,49%	10,86%	9,57%	9,73%	8,49%	7,78%	7,35%	7,13%	6,81%	8,52%	11,45%	10,39%
Chile	9,16%	9,13%	8,94%	8,50%	8,81%	8,00%	7,69%	7,14%	7,80%	9,69%	8,14%	7,12%	6,43%	5,93%	6,39%	6,21%	6,57%	7,74%
Colombia	20,50%	15,04%	15,63%	14,19%	13,72%	11,87%	11,70%	11,20%	11,27%	12,07%	11,83%	10,88%	10,43%	9,70%	9,15%	8,95%	9,87%	12,24%
Ecuador	9,00%	10,71%	9,07%	11,44%	8,55%	7,74%	7,69%	6,10%	7,30%	6,47%	5,02%	4,21%	4,12%	4,15%	3,80%	4,77%	5,36%	6,79%
Perú	7,34%	7,88%	7,70%	8,31%	9,03%	8,31%	7,24%	6,47%	6,64%	4,40%	4,00%	3,90%	3,60%	4,00%	4,08%	4,42%	4,95%	6,02%
Paraguay	7,60%	7,60%	10,70%	7,90%	7,40%	5,80%	6,70%	5,62%	5,59%	6,51%	5,68%	5,51%	4,85%	5,01%	6,01%	5,29%	5,44%	6,42%
Uruguay	13,33%	14,90%	17,00%	16,35%	15,23%	12,20%	10,56%	9,15%	7,70%	7,30%	6,80%	6,32%	6,44%	6,45%	6,46%	7,30%	8,15%	10,10%
Venezuela	13,20%	12,80%	16,20%	16,80%	15,00%	11,40%	9,33%	7,47%	6,85%	8,05%	8,45%	7,84%	7,41%	7,79%	6,95%	6,82%	6,90%	9,96%

Tabla 3. Índice de desempleo %. Fuente: Elaboración propia. Datos: Banco Mundial

El índice de desempleo es un indicador macroeconómico que refleja directamente el rumbo de la economía en la sociedad, como se puede observar Perú tiene el segundo promedio más bajo de desempleo luego de Bolivia, este hecho se debe directamente a como ha abierto su mercado y agricultura al mundo, con el fin de impulsarla, uno de los hechos que ha generado más competitividad y empleo.

Argentina en los últimos años ha tenido un índice de desempleo “normal” y estable, sin embargo el promedio del índice se encuentra al alza debido a la crisis económica que se vivió en el país del sur a principios del siglo XXI, comenzó como un problema de deuda externa enorme la cual era la única opción de mantener y estabilizar la tasa de cambio que en su momento era fija, hasta el punto en que el FMI a finales del 2001 tomo la decisión de no refinanciar la deuda lo que genero desconfianza por parte de los inversionistas que empezaron a retirar su dinero del mercado, poco a poco, junto con las estrategias que implemento el gobierno para mitigar la profundidad de la crisis, se desato una crisis política y social, que repercuto directamente en el alto índice de desempleo del 2001 y 2002 debido a la desaceleración de la economía.

El resultado que se ve evidenciado con Brasil, es uno de los resultados de la actual crisis económica que se vive en el país más grande de América del Sur, aunque es la economía más grande y fuerte de esta parte del continente, ha tenido durante los últimos años que soportar diferentes hechos, como lo son la crisis política, la corrupción, la falta de satisfacción de los brasileiros y hechos externos como la desaceleración del mercado asiático y las consecuencias de haber combatido el desempleo en los años 2000's con estrategias de consumo que aumentaron la inflación hasta ser incontrolable en el año 2016.

Colombia tiene la tasa de desempleo más alta en Latinoamérica pero existen opiniones divididas con respecto a la causa de esta situación, se sugiere que es consecuencia de los sobre costos laborales debido al tema tributario del país, también a la falta de infraestructura debido a la brecha y diferencia laboral en las diferentes regiones y al crecimiento de la informalidad laboral, aunque cabe resaltar los buenos resultados y es que actualmente ha aumentado el porcentaje de personal capacitado necesitado en las empresas aunque aún no, en el rango que se espera.

Si se incrementa la inflación esperada en 1%, el desempleo se reduce en 1,8%, demostrando de esta manera que existe una relación inversa entre inflación y desempleo en el periodo de estudio, comprobando así la contraposición de objetivos de política económica en el periodo de estudio, es decir, si el banco central pretende reducir los niveles de inflación, esto conduce a generar mayores niveles de desempleo en la economía colombiana. (Chávez Muñoz, 2010)

4. Conclusiones:

- Tener un desarrollo económico acertado es el resultado de un proceso previo de toma de decisiones.

- Es pertinente que los países adopten medidas de política monetaria y fiscal a largo plazo con el fin de fortalecer su economía y así mismo generar estabilidad.
- El Perú es un país que supo tomar las decisiones adecuadas en el momento indicado y se sigue mostrando como una economía poderosa y de rápido crecimiento en el continente sudamericano.
- Si bien es importante que los Estados tengan en cuenta un plan a corto plazo para mejorar económicamente, el mediano y largo plazo se debe ver contemplado.
- Las causas más importantes que reflejan el crecimiento y desarrollo de los países en Latinoamérica son la apertura económica y del mercado hacia un mundo cada vez más globalizado junto con las relaciones bilaterales y multilaterales entre los diferentes países.
- Las políticas que se le atribuyen al gobierno peruano para evidenciar su éxito como potencia continental, en primera instancia son las de apertura económica y comercial junto con las estrategias que se le atribuyeron.
- Es importante recalcar la importancia de comprender el mercado internacional y la velocidad del crecimiento mundial para aplicar las estrategias correspondientes.

5. Bibliografía

- Alarco Tosoni, G. (2010). Crisis financiera internacional y patrón de crecimiento de una economía mediana y dependiente: el caso del Perú . *Convergencia*, 135-159.
- Banco Mundial. (2017). *Banco mundial*. Obtenido de Banco mundial: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.CD>
- Brum, C., Román, C., & Willebald, H. (2014). Inflación en Uruguay en 140 años de historia (1870-2010). Un enfoque monetario. *Instituto de economía*.
- Chávez Muñoz, N. M. (2010). Inflación y crecimiento económico: determinantes del desempleo en Colombia. *Finanzas y política económica*, 29-52.
- Espinosa Acuña, O. A., & Vaca Gonzalez, P. A. (2014). Causas del desempleo en Colombia en el siglo XXI evidencia a partir de un modelo Var-X cointegrado. *Economía del caribe*.

- Gerardo, L. (03 de Marzo de 2016). *BBC*. Obtenido de BBC:
http://www.bbc.com/mundo/noticias/2016/03/160303_brasil_causas_del_desplome_economico_gl
- Gonzales de Olarte, E. V. (2005). Informe nacional de desarrollo humano.
- Gutiérrez Andrade, O., & Zurita Moreno, A. (2006). Sobre la inflación. *Perspectivas*, 81-115.
- InfoBae. (20 de Abril de 2016). *Infobae*. Obtenido de Infobae:
<http://www.infobae.com/2016/04/20/1805732-crisis-brasil-el-desempleo-subio-al-102-su-mayor-nivel-2012/>
- Jimenez, F. (2009). Perú: crisis y restricciones al crecimiento. *EconoQuantum*, 143-151.
- León Mendoza, J. (2016). Influencia del capital humano y la violencia sobre el crecimiento económico: Perú 1994-2014. *Semestre economico*, 71-92.
- León Mendoza, J. (s.f.). Influencia del capital humano y la violencia sobre el crecimiento económico.
- Lora, E. (30 de Junio de 2013). Las razones del alto desempleo. *Dinero*.
- Perry, G. (25 de Junio de 2017). *El tiempo*. Obtenido de El tiempo:
<http://www.eltiempo.com/opinion/columnistas/guillermo-perry/lecciones-del-peru-para-colombia-102490>
- Secretaria Nacional de Cultura. (2012). *Proceso histórico de la economía paraguaya*. Asunción: Secretaria Nacional de Cultura.
- Sgard, J. (2012). Mexico: la crisis de la deuda de los años 80. *Amerique latine*.

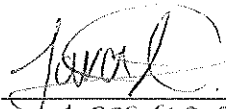
Bogotá D.C., 18 de septiembre del 2017

Señores
Dirección Académica y Empresarial
UNIEMPRESARIAL
Ciudad

Respetados Señores:

Por medio de la presente hago entrega del trabajo de grado para optar al título de
Profesional en Finanzas y Comercio Exterior

Cordialmente,



C.C. 1.076.542.356.

FICHA BIBLIOGRÁFICA DE DOCUMENTO DE OPCIÓN DE GRADO

TÍTULO COMPLETO		
Paralelo del crecimiento económico del Perú con Sudamérica		
AUTORES		
Apellidos completos	Nombres completos	
Carreño Sánchez	Laura Alejandra	
TUTOR DE TRABAJO DE GRADO		
Apellidos completos	Nombres completos	
Echeverry Sarmiento	Diana Lucia	
PROGRAMA ACADÉMICO		
Nombre del programa	Tipo de programa (marque con una x)	
Finanzas y comercio exterior	Pregrado	<input checked="" type="checkbox"/>
	Especialización	<input type="checkbox"/>
	Maestría	<input type="checkbox"/>
CIUDAD	AÑO DE PRESENTACIÓN DEL TRABAJO DE GRADO	NÚMERO DE PÁGINAS
Bogotá	2017	14
PALABRAS CLAVES		
Español	Inglés	
crecimiento económico	Economic growth	
crisis económicas	Economic crises	
comercio internacional	International trade	
Sudamérica	South America	
RESUMEN (Máximo 250 palabras)		
<p>El Perú aunque ha pasado por varios momentos de crisis y desestabilidad económica, ha logrado aplicar las políticas necesarias para mantener una economía estable que se ve reflejada en su rápido crecimiento y armonía sobresaliendo de sus hermanos sudamericanos, principalmente por medio de la acumulación de reservas en el boom de productos mineros y la apertura del mercado al comercio internacional. Los otros países aunque no han aplicado las mismas estrategias en sus economías se ven débiles en indicadores como el PIB, el desempleo y la inflación con respecto al país andino</p>		

LICENCIA DE USO A FAVOR DE LA FUNDACIÓN UNIVERSITARIA EMPRESARIAL DE LA CÁMARA DE COMERCIO DE BOGOTÁ – UNIEMPRESARIAL, POR PARTE DE ESTUDIANTES.

Los suscritos

Laura Alejandra Carreño Sánchez con C.C. N° 1026592356

_____ con _____ C.C.
N° _____,

_____ con C.C. N° _____

actuando en calidad de autor(es) de la (obra), (el trabajo de grado), (presentación), (conferencia), (escrito, en general, que lleva por título Paralelo del crecimiento económico del Perú con Sudame-rica

elaborada para efectos de obtención de (optar por el título) (participar en el seminario o evento), de Profesional en Finanzas y Comercio Exterior (Programa académico)


Hago entrega a UNIEMPRESARIAL de una copia de dicho trabajo académico en formato digital o electrónico (CD-ROM, etc.) otorgando licencia o autorización de uso sobre la misma, para que en los términos de la Decisión Andina 351, la Ley 23 de 1982 y demás normas aplicables, realice los actos de explotación de los derechos patrimoniales y de manera especial, para que la divulgue, reproduzca, comunique al público y la ofrezca en préstamo al público. La presente licencia o autorización se extiende no solo a la fijación en medio o formato físico, analógico o material, sino también al medio virtual, electrónico, óptico, usos de red, Internet, extranet, intranet, repositorio institucional y demás formatos conocidos o por conocer.

El autor de la obra, manifiesta de igual manera que la obra objeto de esta licencia o autorización de uso es creación original y que se realizó sin infringir los derechos de autor que le correspondan a terceros.

PARÁGRAFO: Si llegase a presentarse cualquier tipo de reclamación o acción por parte de un tercero en cuanto a los derechos de autor sobre la obra en mención, asumiré la responsabilidad, dejando indemne a UNIEMPRESARIAL y saliendo en defensa de los derechos aquí autorizados.

Para constancia se firma el presente documento en Bogotá, el año 2017 del mes 09 a los 18 días.

FIRMA

Firma  c.c. 1.026.592.356
Firma _____ C.C. _____
Firma _____ C.C. _____